

Bestseller Forum 2016

PROGRAMMABLAUF

09:00 Uhr	Get Together
10:00 Uhr	Erich-Norbert Detroy
11:00 Uhr	Dirk Kreuter
12:00 Uhr	Pause
12:30 Uhr	Mike Dierssen
13:30 Uhr	Pause
14:30 Uhr	Dieter Krämer
15:30 Uhr	Karsten Brocke
16:30 Uhr	Pause
17:00 Uhr	Verleihung des Bestseller Awards
17:30 Uhr	Bodo Schäfer
18:30 Uhr	Pause
19:00 Uhr	After Show-Party
21:30 Uhr	Veranstaltungsende

Ihre Veranstaltungsllocation:

Maritim Hotel Düsseldorf
Maritim-Platz 1
40474 Düsseldorf

Tel. +49 (0) 211 5209-1
Fax +49 (0) 211 5209-1000
info.dus@maritim.de
www.maritim.de



Infos und Buchung

RÜCKFAX
+49 (0) 234 962905-19



Ja, ich komme am **17. September 2016** zum **Bestseller Forum** ins Maritim Hotel Düsseldorf und bestelle hiermit verbindlich für mich, meine Kollegen, Geschäftspartner und Freunde

Klassik-Karten zu je € 499,00

VIP-Karten beste Plätze, Priority-Check-in, Medien-draufgabe, Eintritt zur After Show-Party mit hochwertigem Buffet und freien Getränken (Softdrinks, Sekt, Wein, Bier, Cocktails) zu je € 699,00

Alle Preise verstehen sich zuzüglich MwSt. und beinhalten bereits das kalte und warme Buffet mit Getränken in den Pausen sowie den Zutritt zur begleitenden Messe.

Ich bleibe jederzeit flexibel, da die Karten übertragbar sind. Eine Auszahlung ist nicht möglich.

Firma

Vor- und Zuname des Anmelders

Straße

PLZ

Ort

Telefon

E-Mail

Name 1. Teilnehmer

Name 2. Teilnehmer

Name 3. Teilnehmer

Name 4. Teilnehmer

Ort

Datum, Unterschrift

BV Bestseller Verlag GmbH
Universitätsstr. 60 · 44789 Bochum
Tel. +49 (0) 234 962905-25 · Fax +49 (0) 234 962905-19
www.bestseller-verlag.com · info@bestseller-verlag.com

Bestseller Forum

Erleben Sie sieben Top-Speaker auf einer Bühne

2016



Neue Impulse, nachhaltige Motivation,
noch mehr Vertriebs Erfolg, konkretes
Insider-Know-how!

SAMSTAG
17. SEPTEMBER 2016





Erich-Norbert Detroy

Sich durchsetzen in Preisgesprächen und Preisverhandlungen

Gute Preise-Gute Kunden-Gute Gewinne!

- Gewinnen in der neuen Härte des Preises im heutigen Verdrängungswettbewerb
- Der richtige Umgang mit eigenen und fremden Preishemmschwellen und -widerständen
- Zu teuer! – das AUS? – Überzogene Kundenforderungen meistern

➤ BESTSELLER FORUM 2016

Erleben Sie einen Vertriebskongress der Superlative:

- 7 Top-Speaker werden Sie begeistern
- Ein ganzer Tag voller Experten-Know-how für Ihren Vertriebs Erfolg
- After Show-Party und direkter Kontakt zu den Referenten



Dieter Krämer

Wachsen wie Würth

Reset. Zurück auf Werkseinstellung

- Nachhaltig profitables Wachstum – Die Grundelemente des erfolgreichen Würth-Managementsystems
- Der wirksame Vertriebs Einsatz
- Die Perfektion des Banalen – Durch Vereinfachung bessere Leistungen erzielen

Dirk Kreuter

Geistige Brandstiftung 2.0

Der Brandbeschleuniger für Ihren Vertriebs Erfolg

- Wie die richtige Story Ihr Angebot unvergesslich und unwiderstehlich macht
- Ein Top-Verkäufer bestimmt die Bilder im Kopf seiner Kunden
- Argumentation überdosiert? Hier kommt das Gegengift



Die Verleihung des

Bestseller Award

Für außergewöhnliche vertriebliche Leistungen wird auch in diesem Jahr der „Bestseller Award“ verliehen.

Was machen die Besten anders? Freuen Sie sich auf spannende Erkenntnisse aus dem Interview mit dem Gewinner!



Karsten Brocke

Perlentaucher

So finden Sie Ihre Motivation

- Wo finde ich meine Motivation?
- Die unfassbare Macht der inneren Bilder
- Armut kommt oft von arm an Mut!



Mike Dierssen

Begeisterung verkauft

Nichts auf der Welt ist ansteckender als die Kraft der Persönlichkeit!

- Was erleben andere Menschen, wenn Sie mir begegnen?
- Kann man Begeisterung lernen?
- Grundgesetze der Kommunikation!



Max Mayerhofer

Moderation

- Die Zunge ist die einzige Waffe, die durch ständigen Gebrauch immer spitzer wird.



Bodo Schäfer

Wie erreiche ich mein Traumeinkommen?

Konzentrieren Sie sich auf Ihre einkommensproduzierenden Aktivitäten

- Wie Sie Ihr Einkommen verdoppeln – in nur drei Jahren
- Die 3 Voraussetzungen für das Mega-Einkommen
- So werden Sie wohlhabend und glücklich