

SYSTEM

VERTRIEB

*Dein Wachstum
profitabel skalieren*

VOM TALENTVERTRIEB ZUM SYSTEMVERTRIEB

Die meisten Unternehmen bleiben
weit hinter ihren Möglichkeiten.

Mit Dirks Strategien und Strukturen
stellst Du vertrieblich auf Autopilot.



Aktuelle Termine:



WER IST DIRK KREUTER?

Dirk Kreuter ist einer der einflussreichsten Vordenker zu den Themen Vertrieb, Verkauf und Akquise, sowohl online wie offline. Er hält seit 1990 begeisternde Vorträge und ist Autor von über 50 Büchern und Hörbüchern. Darüber hinaus wurden seit 2016 mehr als 73.000 Onlinekurse und jährlich über 40.000 Tickets alleine für das Format „Vertriebsoffensive“ verkauft. 2018 stellte er außerdem den Rekord für „The largest sales lesson“ der Welt auf. Er führt ein eigenes Unternehmen mit derzeit 65 Mitarbeitern und ist mit über 30 Jahren Erfahrung im Vertrieb DER Experte für Neukundengewinnung. Sein Ziel: Bis 2025 den Vertrieb von 2 Millionen mittelständischen Unternehmen zu digitalisieren.



FÜR WEN IST DIESES SEMINAR GEDACHT? ”



*Hier
Deine Termine*

Dieses Seminar ist das richtige für Dich, wenn Du als Unternehmer, Selbstständiger, Führungskraft oder Verkäufer Deinen Vertrieb neu ausrichten und Deine Umsätze überdurchschnittlich steigern oder skalieren möchtest.

Als Vertriebs- oder Verkaufsleiter lernst Du, wie Dein Umsatz mit meinen erprobten Strukturen zukünftig nicht mehr nur von einzelnen Verkaufstalenten abhängig sein wird. Alleine das Thema Preis- und Rabattstrategien wird Dir umgehend die Seminargebühren wieder einspielen, sobald Du oder Dein Team die Methoden anwenden. Wetten? Die unfassbar begeisterten Feedbacks zu den Erfolgen meiner Teilnehmer sprechen seit Jahren für sich.

Meine Empfehlung: Wenn auch Du aus der Mittelmäßigkeit ausbrechen möchtest, dann entscheide Dich schnell und buche noch heute Deinen Seminartermin.

VOR WELCHEN DIESER HERAUSFORDERUNGEN STEHST DU GERADE?

„Ich möchte meinen Umsatz skalier- und planbarer machen und noch mehr Strukturen schaffen.“

„Ich brauche Klarheit über die richtige Sales-Strategie für mein Unternehmen.“

„Ich verschwende selbst zu viel Zeit für den Vertrieb, will es abgeben und automatisieren.“

„Meine Verkäufer brauchen eine noch klarere Führung und mehr Anreize.“

„Fehlbesetzungen im Salesteam haben mich schon viel Geld gekostet.“

„Die Themen Online Marketing und Digitalisierung im Vertrieb sollen Priorität bekommen.“

„Ich komme über eine bestimmte Umsatzgrenze nicht hinaus.“

„Ich möchte lernen, noch souveräner mit Preis- und Rabattanfragen umzugehen.“

„Ich wünsche mir mehr Tipps, um Stammkunden zu halten und verlorene Kunden zurückzugewinnen.“

WELCHE SEMINARTHEMEN ERWARTEN DICH?

In der Physik gibt es das Hebelgesetz, im Vertrieb gibt es Systeme. Und wenn Du Dein System kennst, kannst Du es auch skalieren. Für erfolgreiche Unternehmer ist dies mittlerweile das Basis-Seminar für ihre Führungskräfte und Top-Verkäufer - oder auch für die, die es werden wollen. Wir sind ehrlich: Die Inhalte sind so umfassend, dass die Details diese Broschüre noch bei weitem übertreffen. Unsere vielen begeisterten Kunden bestätigen Dir gerne: Der Preis ist geschenkt im Vergleich zu dem Umsatz, den Dir das Wissen aus diesem Seminar einbringen wird.

Aber überzeuge Dich gerne selbst.



(Skalierungs-) Systeme schaffen



Recruiting und Führung im Vertrieb



Verkaufstaktiken und Preisstrategien



Online Marketing und Digitalisierung



Klassifizierung von Kunden



Zeit-, Ziel- und Umsatzmanagement

WAS SOLLTEST DU NOCH WISSEN?

KUNDEN

- Warum es ein Mythos ist, dass C-Kunden zu A-Kunden werden können
- Der Artikel 3 des Grundgesetzes „Alle Menschen sind gleich“ gilt nicht für Kunden
- Mit dem Klassifizieren von Kunden kannst Du Deinen Markt intelligenter bearbeiten
- Lerne die zeitsparendste Frage für Deine Stammkunden kennen
- Gelungener Follow-Up-Prozess: Der Garant für den Folgeauftrag
- Du wirst nicht für Kundenbesuche bezahlt

METHODEN

- Schlagzahl x Schlagkraft = Erfolg
- Genial einfache Fragetechniken, die den Unterschied machen
- Umsatz unabhängig von Leistungsträgern skalieren
- Mit zielgerichtetem Online Marketing exponentiell in die Sichtbarkeit kommen
- Methoden der Neukundenakquise und ihre Vor- und Nachteile
- Up-Selling und Cross-Selling: Reihenfolge und optimales Timing
- Prioritäten richtig setzen mit ABC-Analyse und Eisenhower-Prinzip

RECRUITING UND FÜHRUNG IM VERTRIEB

- Spare Zeit, Geld und Nerven mit den richtigen Recruitingprozessen
 - Geheimwaffen im Kampf um die besten Talente
 - Faktor Reaktionszeit
 - Schnell Blender identifizieren
 - Gute Verkäufer von Top-Verkäufern unterscheiden
 - Wichtige Bausteine im Vertrag
- Hunter oder Farmer, Innen- oder Außendienst: Lerne, welche Verkäufertypen am besten zu Deiner Dienstleistung/ Deinem Produkt/ Deinem Unternehmen passen
- Was effektive Führung ausmacht: Disziplin fordern, Freiheiten geben
- Wie man Top-Verkäufer dauerhaft motivieren und halten kann – Nicht nur mit Geld und Autos

PREIS- UND RABATTSTRATEGIEN

- Tipps und Tricks in der Preispsychologie
- Bonusmodelle für Kunden
- Preis-Burger
- Referenzrahmen und Pakete
- Mit Draufgaben die Marge optimieren
- 5 Schritte bis zum Rabatt
- Prinzip „Gegenleistung in der Rabattverhandlung“
- Umgang mit Einkäufern bzw. Buying Centern



Dirk
KREUTER
MENTORING

DEIN ERFOLGSJAHR MIT DEN EXPERTEN AN DEINER SEITE!

Dirk Kreuter und sein Experten-Team begleiten Dich 12 Monate lang wöchentlich live via Zoom bei allen Fragen und Herausforderungen zu Deinem Business.

Wenn Du Unterstützung bei folgenden Themen suchst, ist das Mentoring Programm ein echter Game Changer:

- Verkauf
- (System-) Vertrieb
- Akquisemethoden
- Skalierung deines Geschäftsmodells
- Umsatzsteigerung
- (Money-) Mindset
- Motivation
- Recruiting
- besonders im Vertrieb
- Führung
- besonders im Vertrieb
- Überzeugungskraft
- Existenzgründung
- Angebotsmanagement
- Online Marketing
- Affiliate Marketing
- Social Media Marketing
- Content Creation
- Content Management
- Video & Podcast Production
- Copywriting

WIE INTERESSANT KLINGT DAS MENTORING PROGRAMM FÜR DICH?



Detailinformationen erfährst Du unter:
www.bestseller-verlag.com/mentoring
oder bei Deinem Sales Coach.

Möchtest Du erst nächste oder schon diese Woche starten?

Das sagen unsere Teilnehmer



JULIA KÄSER

JKCONCEPTS&TRAINING - LEADERSHIP COACHING

Es gibt jede Woche zweimal die Möglichkeit Fragen zu stellen, wobei man sehr viel von den anderen Teilnehmern lernt. Das Mentoring Programm ermöglicht mir, dass ich kontinuierlich an den Themen dranbleibe und Unterstützung von der Gruppe und den Mentoren bekomme. So kann ich jede Woche wachsen und mich meinen Themen stellen. Allein kann man scheitern, in der Gruppe gibt es immer jemanden, der die Erfahrung schon gemacht hat. Außerdem haben die Mentoren jede Menge Erfahrung, die man nutzen kann. „Geht nicht“ gibt es hier nicht. Ich freue mich auf jeden Termin, egal ob ich Fragen stelle oder nicht.



SASCHA BARRABAS

OTIS GMBH & CO. OHG

Wenn du es als „Selbständiger“ leid bist, deine limitierte Zeit gegen Geld zu tauschen, und deshalb endlich richtig wachsen, d.h. dich und dein Business auf das nächste Level namens „Unternehmer“ entwickeln möchtest, dann findest du im Mentoring Programm den geballten „Vollgas-Rückenwind“. Der tägliche, enge Austausch mit den anderen Mentoring Teilnehmern, also ausschließlich mit Menschen, die Vollgas geben und sich weiterentwickeln wollen, ist von unschätzbarem Wert und du entwickelst dich zu eben einer solchen Persönlichkeit.



MARK MATTHIAS BOROWICZ

BÜRO FÜR DEUTSCHE VERMÖGENSBERATUNG

Wenn du dich mit dem Thema Vertrieb beschäftigst, dann ist das Mentoring ein Muss. Für mich war klar: Diese Erfahrung darf in meiner Karriere nicht fehlen. Den besten und schnellsten Zugang zu Dirk erhältst du hier im Mentoring Programm. Dir öffnet sich ein Netzwerk der besten Vertriebler in Deutschland und du bekommst Umsetzungstipps auf einem anderen Level. Durch die Zoom-Meetings mit Dirk erreicht jeder Teilnehmer ein höheres Niveau in seinem Business. Du hast keine Chance zu zweifeln, denn das Mentoring-Umfeld beweist Dir jeden Tag was möglich ist.



JAN MANGOLD

MT-ACADEMY - COACHING

Um mit meinem Unternehmen noch stärker zu wachsen, habe ich mich für das Mentoring Programm entschieden. Am Anfang wusste ich nicht so richtig, was ich alles in Dirks Mentoring bekomme. Jetzt bin ich vom Mentoring Programm mehr als begeistert. Die Tipps gehen weit über den Vertrieb hinaus, die ich direkt in meinem Unternehmen anwenden und umsetzen kann. Das geht von der Kundengewinnung über Online-Marketing bis zur optimalen Strukturierung meines Unternehmens. Dadurch kann ich mich noch mehr auf die Bedürfnisse meiner Kunden konzentrieren, das ist ein Win-Win. Jedem Selbständigem, der sich zum Unternehmer weiterentwickeln möchte, kann ich das Mentoring Programm empfehlen.



KLINGT SPANNEND, ABER DU WILLST NOCH MEHR? DANN KÖNNTE DIRK KREUTERS JETSTREAM MEMBERSHIP INTERESSANT FÜR DICH SEIN

Wenn Du als Unternehmer oder Selbstständiger nach einem Leben und Arbeiten mit unbegrenzten Möglichkeiten strebst und bereit bist, all Deine bisherigen Strukturen, Glaubenssätze und Grenzen auf den Prüfstand zu stellen und Dir gnadenlos und ehrliches Feedback einzuholen, nur dann bist Du hier richtig. Nicht nur Dirk als erfolgreichster Verkaufstrainer Europas wird Dir mit all seinem Fachwissen und seinen Business-Kontakten zur Seite stehen, sondern auch:

LISA GÖPPERT

Powerfrau und Geschäftsführerin des Bestseller Verlags und von My Best Concept, Dirks weibliches Pendant mit Blick für das große Ganze.

Nur wer groß denkt, umsetzt und abgeliefert, wird sich hier wohlfühlen. Nicht das Vorhaben zählt, sondern Ergebnisse. Dieses Netzwerk an Umsetzern wird ab sofort zu Deinem neuen Umfeld. Es gilt: Nach dem Sieg ist vor dem nächsten Ziel. Mit Deiner Buchung beginnt die mindestens einjährige Reise, bei der Du Dich fragen wirst, warum Du all die Jahre in der Mittelmäßigkeit verschwendet hast.



BIST DU BEREIT FÜR EIN LEBEN AUF DER ÜBERHOLSPUR?

Wenn ja, sprich mit Deinem Sales Coach und bewirb Dich noch heute für die Jetstream Membership.

www.bestseller-verlag.com/jetstream-membership

Das sagen unsere Teilnehmer



BENJAMIN DOMDEY

VERWALTUNGSRAT, DOMDEY'S LÄCHELN

Als Zahnarzt hatte ich vor der Jetstream Membership zwei gut laufende Praxen in der Schweiz. Ich bin als Zahnarzt in das Programm gestartet und habe nebenbei noch selber am Patienten gearbeitet. Mittlerweile habe ich mich komplett aus der Praxis rausgezogen und würde mich als professionellen Immobilieninvestor bezeichnen, was ich weiter ausbauen werde. Die Praxen wurden zusammengelegt. Ich arbeite nur noch an meinen Lieblingsthemen: Finanzen, Investieren, Beteiligungen. Dazu hätte ich vorher, so in der Art und Weise, nicht den Mut gehabt, wirklich groß zu denken. Also, Mut hatte ich vorher auch schon. Aber wirklich zu sehen, was alles möglich ist, Hochrechnungen anstellen, die richtigen Schlüsse daraus ziehen, den richtigen Input, das richtige Mindset, das richtige Umfeld zu haben, was einen darin dann auch noch letzten Endes bestärkt.



MARKUS RABIEGA

PULSAR AV GMBH

Die Jetstream Membership ist für mich als Jungunternehmer das optimale Umfeld, um schnell zu wachsen und von den Erfahrungen der Gruppe zu lernen. Die Investition hat sich bereits nach kürzester Zeit gelohnt, nicht nur durch den höheren Umsatz den man macht, sondern auch durch die Fehler, die man nicht macht. Der enge Kontakt zu Dirk ermöglicht es mir Entscheidungen, sogar wenn nötig im Tagesgeschäft, zu hinterfragen. Er ist nicht nur Europas Verkaufstrainer Nummer 1, sondern auch ein hervorragender Unternehmer.



TANJA RIEMANN

GESCHÄFTSFÜHRERIN, HE|ROCKIT GMBH & CO KG

Das Jetstream Programm hat mich in eine andere Sphäre katapultiert. Als Persönlichkeit und Führungskraft bin ich extrem gereift. Ich trete heute ganz anders auf und habe mir somit auch extrem viel Respekt unter meinen Kunden geschaffen. Dadurch habe ich jetzt schon nach 8 Monaten den Umsatz vom letzten Jahr drin. Mein Business und mein Umsatz hat sich extrem beschleunigt und ich bin unheimlich dankbar für dieses Programm und kann es nur jedem empfehlen, um aufs nächste Level zu kommen. Der Austausch mit den anderen Jetstream Members, das Feedback und der Input von Dirk und dem ganzen Dirk Kreuter Team ist sensationell und ich kann mir nichts Besseres vorstellen. Ich würde es jederzeit wieder buchen.

Jetzt anmelden!

(Die Abgabe erfolgt ausschließlich an Unternehmer, Kaufleute und Freiberufler) Sende Dein Formular per E-Mail an info@bestseller-verlag.com oder per Telefax an 02 34 | 96 29 05 19

NAME

FIRMA

E-MAIL

TELEFON

POSITION IM UNTERNEHMEN

ANZAHL TICKETS

WEITERE TEILNEHMER? NENNE UNS GERNE HIER DIE NAMEN

Ja, ich nehme am „Systemvertrieb“-Seminar teil und buche verbindlich für meine Kollegen, Geschäftspartner, Freunde und mich **Tickets für das 4-Tages-Seminar mit Dirk Kreuter zu je € 4.990,00**

ORT

DATUM

UNTERSCHRIFT

STRASSE

HAUSNUMMER

POSTLEITZAHL

ORT

WÄHLE HIER DEINE TICKET - KATEGORIE:

KLASSIK

- Seminarteilnahme
- Seminarunterlagen
- Verpflegung während des Seminars
- Networking-Abendessen an einem der Seminartage

EXECUTIVE

Zusätzlich zu den Klassik-Leistungen:

- Bessere Sitzplätze in Bühnennähe, direkt hinter der VIP-Kategorie
- **ZUSATZINVESTITION JE TEILNEHMER € 297,00**

VIP

Zusätzlich zu den Klassik-Leistungen:

- Teilnehmerunterlagen mit VIP-Geschenken
- Allerbeste Plätze in den ersten Reihen
- Drei gemeinsame Mittagessen mit allen VIPs und Dirk Kreuter
- **ZUSATZINVESTITION JE TEILNEHMER € 1997,00**

JETSTREAM ONLY

Zusätzlich zu den VIP-Leistungen:

- Fast Check-In
- Direkter Sitzplatz an der Bühne
- Persönlicher Ansprechpartner für Deine Anliegen während des Seminars

Die angegebenen Preise verstehen sich zuzüglich des jeweils geltenden Mehrwertsteuersatzes und beinhalten die Veranstaltungsteilnahme, Veranstaltungsunterlagen sowie Verpflegung während der Veranstaltung. Übernachtungen und Abendessen sind nicht im Preis enthalten (sofern nicht explizit angegeben) und vom Teilnehmer gegebenenfalls selbstständig zu tragen. Der Gesamtbetrag wird unmittelbar bei Buchung fällig. Die Buchung erfolgt verbindlich. Auf Stornierung einer Buchung besteht kein Anspruch. Buchungen sind jedoch übertragbar, so dass vom Teilnehmer ein Ersatzteilnehmer gestellt werden kann. Voraussetzung für eine Übertragung der Buchung auf einen Ersatzteilnehmer ist die vollständige Bezahlung der gebuchten Veranstaltung durch den Ersatzteilnehmer im Vorhinein. Eine Erstattung des Buchungspreises an den Erstteilnehmer erfolgt erst nach vollständig erledigter Bezahlung durch den Ersatzteilnehmer. BV Bestseller Verlag ist berechtigt im Einzelfall einem einmaligen Umbuchungswunsch des Kunden bis höchstens 4 Wochen vor dem ausgewählten Seminartermin stattzugeben. In diesem Fall fällt eine Bearbeitungs- bzw. Tagungspauschale in Höhe von 600,00 EUR zzgl MwSt an. Innerhalb der 4 Wochen vor einem verbindlich gebuchten Seminartermin ist eine Umbuchung nicht mehr möglich. Es gelten ergänzend die Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB) der BV Bestseller Verlag GmbH, abrufbar unter der URL www.bestseller-verlag.com/agb oder per E-Mail anzufordern unter info@bestseller-verlag.com.

Bestseller
VERLAG

Dirk
KREUTER

BV Bestseller Verlag GmbH
Universitätsstraße 60
44789 Bochum

info@bestseller-verlag.com
www.bestseller-verlag.com
Geschäftsführerin: Lisa Göppert

Telefon:
(+49) 234 | 96 29 05 25

Telefax:
(+49) 234 | 96 29 05 19