

*Dirk*  
KREUTER

# UMSATZ

# EXTREM

Das ultimative  
Verkaufstraining!

## UMSATZ NACHHALTIG MAXIMIEREN

In diesem Seminar zeigt Dir Dirk seine 1000-fach erfolgserprobten Methoden und Strategien zum Thema Umsatzsteigerung.

Ein Muss für alle Unternehmer, Selbstständige, Führungskräfte und Verkäufer.

*Aktuelle Termine:*



# WER IST DIRK KREUTER?

Dirk Kreuter ist einer der einflussreichsten Vordenker zu den Themen Vertrieb, Verkauf und Akquise, sowohl online wie offline. Er hält seit 1990 begeisternde Vorträge und ist Autor von über 50 Büchern und Hörbüchern. Darüber hinaus wurden seit 2016 mehr als 73.000 Onlinekurse und jährlich über 40.000 Tickets alleine für das Format „Vertriebsoffensive“ verkauft. 2018 stellte er außerdem den Rekord für „The largest sales lesson“ der Welt auf. Er führt ein eigenes Unternehmen mit derzeit 65 Mitarbeitern und ist mit über 30 Jahren Erfahrung im Vertrieb DER Experte für Neukundengewinnung. Sein Ziel: Bis 2025 den Vertrieb von 2 Millionen mittelständischen Unternehmen zu digitalisieren.

## FÜR WEN IST DIESES SEMINAR GEDACHT? „



Hier  
Deine Termine

Für alle, die mit ihren bisherigen Methoden an ihre (Umsatz-) Grenzen stoßen und endlich mehr Umsatz, Gewinn, Zeit und Potenziale schöpfen wollen. Egal ob Du Unternehmer, Selbständiger, Führungskraft oder Verkäufer bist: Jeder verlässt meine Seminare mit einer Vielzahl konkreter Handlungsempfehlungen. In diesem Seminar lernst Du unter anderem, wie Du mit den richtigen Formulierungen und Fragen die Ein- und Vorwände Deiner Kunden souverän außer Kraft setzen kannst.

Einer der echten Game Changer ist z.B. die Geistige Brandstiftung®. Noch nie gehört? Dann wird's aber Zeit.

Denke daran: Erfolgreiche Menschen treffen schnelle Entscheidungen. Also, wo sehen wir uns?

## VOR WELCHEN DIESER HERAUSFORDERUNGEN STEHST DU GERADE?

„Meine Bedarfsanalyse braucht mehr Methode.“

„Ich brauche einen effektiveren Fahrplan für die Neukundenakquise.“

„Das Interesse ist da, Deals stehen aus: Wie steigere ich meine Abschlussquoten?“

„Mir fehlt ein guter Leitfaden zum Entkräften von Ein- und Vorwänden.“

„Ich möchte wieder alleiniger Lieferant für meine Bestandskunden werden.“

„Meine Konkurrenz ist qualitativ schlechter, verkauft aber mehr. Was kann ich tun?“

„Mein Produkt/ Meine Dienstleistung ist genial. Wie kommuniziere ich das potenziellen Kunden noch besser?“

„Meine Kundenrückgewinnung soll noch erfolgreicher werden.“

„Nicht jeder Menschentyp liegt mir. Wie schaffe ich es dennoch jeden zu überzeugen?“

# WELCHE SEMINARTHEMEN

## ERWARTEN DICH?

Dirk wird Dir eine Vielfalt an kreativen und ungewöhnlichen Erfolgsrezepten aus der Praxis vermitteln. Bei so manchem ist nach Seminarende das Workbook komplett vollgeschrieben – und das soll was heißen. Das gewonnene Wissen aus diesem Seminar ist eigentlich nicht mit Geld zu bezahlen. Wer schon dabei war weiß, was damit gemeint ist.

Dirk ist unfassbar stolz auf die enormen Erfolge, die seine Teilnehmer nach dem Seminar erreichen. Und die begeisterten Feedbacks reißen nicht ab. Aber überzeuge Dich gern selbst davon.



Geistige Brandstiftung®  
- Drei Varianten



Gesprächsführung:  
Vor- und  
Einwandbehandlung



Abschlussstechniken:  
Den Sack zu machen



Deine besten Argumente:  
Warum soll Dein Kunde kaufen?



Erfolgreiche Formulierungen  
für Deine Telefonakquise



Zielgerichtete Fragetechniken  
für die Potenzial- bzw.  
Bedarfsermittlung

# WAS SOLLTEST DU NOCH WISSEN?

- ✓ Am Ende des Seminars kannst Du Dir Dein eigenes, erfolgreiches Telefonskript schreiben.
- ✓ Lerne Entscheider zu ermitteln: Mit wem machst Du Geschäfte, Hans oder Hänschen?
- ✓ Dominante Menschen schüchtern Dich im Verkaufsgespräch ein?  
Nach diesem Seminar nicht mehr.
- ✓ Die Vorbereitung auf einen Erstkontakt und Deine Kundenbesuche bekommen Methode. Wer sich nicht vorbereitet, blamiert sich.
- ✓ Deine neuen Gesprächseinstiege werden potenzielle Kunden neugierig machen.
- ✓ Du trainierst Deine Schlagfertigkeit und traust Dich, auch mal etwas provokanter zu sein.
- ✓ Wenn nichts mehr geht: Lerne, wie die Geistige Brandstiftung® in ihren drei Varianten unfassbare Überzeugungskraft hat:
  - ✓ Rhetorisch: Die 4-Schritte Formulierung
  - ✓ Die Checkliste: „10 Punkte, auf die Sie achten sollten“
  - ✓ Mit Unterschrift: Die härteste Variante
- ✓ Die wichtigsten Fragearten für Verkäufer werden Dir in Fleisch und Blut übergehen.
- ✓ Deine neuen Abschlussfähigkeiten sichern Dir ab jetzt Deine Folgegeschäfte.
- ✓ Du erkennst die Wichtigkeit des After-Sales-Service: Kundenbindung par Excellence. Nach dem Kauf ist vor dem Kauf.

„Life is a sales talk“ – sagen die Amerikaner. Das Leben ist ein Verkaufsgespräch, egal ob Du Single bist und einen Partner oder Partnerin suchst. Ob Du ein Start-up gegründet hast, auf der Suche bist nach Investoren, Top-Mitarbeitern oder neuen Kunden – wir verkaufen immer! Als Führungskraft verkaufst Du Deine Ziele und Visionen an Deine Mitarbeiter, die diese umsetzen sollen.

Dirk versteht es wie kein anderer mit klarer Rhetorik, anschaulichen Beispielen und Metaphern selbst komplexe Techniken verständlich und nachvollziehbar zu vermitteln.

Seine Seminarteilnehmer lernen auf unterhaltsame Weise, wie 1000-fach praxiserprobte Methoden jeden Umsatz massiv und nachhaltig steigern können – egal in welcher Branche.

Verkaufen ist nichts anderes als zielgerichtete Kommunikation. Und das lernst Du in diesen drei Tagen wie garantiert nirgendwo anders.

Wer sich in der Kundenkommunikation und vor allem in der Umsatzsteigerung überdurchschnittlich weiterentwickeln möchte, kommt an diesem Seminar nicht vorbei.



## DEIN ERFOLGSJAHR MIT DEN EXPERTEN AN DEINER SEITE!

Dirk Kreuter und sein Experten-Team begleiten Dich 12 Monate lang wöchentlich live via Zoom bei allen Fragen und Herausforderungen zu Deinem Business.

Wenn Du Unterstützung bei folgenden Themen suchst, ist das Mentoring Programm ein echter Game Changer:

- Verkauf
- (System-) Vertrieb
- Akquisemethoden
- Skalierung deines Geschäftsmodells
- Umsatzsteigerung
- (Money-) Mindset
- Motivation
- Recruiting - besonders im Vertrieb
- Führung - besonders im Vertrieb
- Überzeugungskraft
- Existenzgründung
- Angebotsmanagement
- Online Marketing
- Affiliate Marketing
- Social Media Marketing
- Content Creation
- Content Management
- Video & Podcast Production
- Copywriting

### WIE INTERESSANT KLINGT DAS MENTORING PROGRAMM FÜR DICH?



Detailinformationen erfährst Du unter: [www.bestseller-verlag.com/mentoring](http://www.bestseller-verlag.com/mentoring) oder bei Deinem Sales Coach.

Möchtest Du erst nächste oder schon diese Woche starten?

## Das sagen unsere Teilnehmer



**DOMINIK SOTO PÉREZ**  
ALPHA-LIFTTECHNIK GMBH – AUFZUG,- UND FAHRTTREPPEN

Durch das Mentoring Programm und besonders durch das Netzwerken mit anderen Teilnehmern bekomme ich Sicherheit und wöchentlich neue Impulse. Durch kleine, aber wesentliche Punkte im Verkauf, Marketing und in der Prozessoptimierung habe ich es geschafft, in den ersten 4 Monaten 2022 so viele Aufzugsanlagen zu verkaufen, wie ich das ganze letzte Jahr 2021 verkauft habe, mit der gleichen Mitarbeiter-Anzahl! Dadurch kann ich mich als Geschäftsführer komplett auf meine Aufgaben und Weiterbildung fokussieren. Ich empfehle jedem in sich und sein Unternehmen zu investieren, und da ist das Mentoring Programm genau das Richtige. Mach mit, UNBEDINGT!!!



**RADOSLAW ROZEK**  
KQBUS GMBH & CO. KG - HEADHUNTER FÜR DIE BAUINDUSTRIE

Bereits nach den ersten Monaten im Mentoring haben wir so viel gelernt, dass wir fast den Umsatz des gesamten letzten Jahres reinholen konnten. Wir haben Dank Dirk und seinem Team unsere ersten Mitarbeiter eingestellt und Strukturen geschaffen, von denen wir sonst nur geträumt hätten. Wir sind uns sicher, dass uns das Mentoring auch in den nächsten Monaten auf ein ganz anderes Level katapultieren wird. Wir empfehlen es jedem, der sich mit dem, was alle andere haben und erreichen, nicht zufriedengeben will und einfach mehr möchte.



**NICOLE LENZ**  
ZAHNARZTPRAXIS GROSS GLIENICKE - ZAHNÄRZTIN

Das Mentoring Programm ist vielfältig und durch die Fragen der Teilnehmer auch nachdrücklich, weil einige Dinge erst nach mehreren Malen im Kopf ankommen. Das ist für mich besonders nützlich. Das erste Jahr war eine Aufwärmphase, weswegen ich verlängert habe. Die entstandenen Kontakte aus unterschiedlichen Branchen sind Gold wert. Ich persönlich lerne so viel, was ich in meiner Branche nie mitbekommen hätte. Das ist wie eine Fremdsprache lernen. Ich empfehle dieses Programm jedem, der einmal über sich hinauswachsen möchte. Ich habe meine Ziele während des Mentorings komplett überarbeitet und habe viel Größeres vor, als ich es jemals gedacht hätte.



**ARMIN TERVING**  
ROC.KASSE GMBH – SOFTWARE

Das Mentoring Programm ist genau der richtige Einstieg in die Dirk Kreuter Methode, wenn du dein Unternehmen auf die ersten Plätze bringen, optimieren oder in die Sichtbarkeit gehen möchtest. Hier wird dir klar gemacht, worauf es wirklich ankommt. Die Unterstützung der Mentoren und Mentoring Teilnehmer ist ein sehr wertvoller Gewinn - persönlich und unternehmerisch.



## KLINGT SPANNEND, ABER DU WILLST NOCH MEHR? DANN KÖNNTE DIRK KREUTERS JETSTREAM MEMBERSHIP INTERESSANT FÜR DICH SEIN

Wenn Du als Unternehmer oder Selbstständiger nach einem Leben und Arbeiten mit unbegrenzten Möglichkeiten strebst und bereit bist, all Deine bisherigen Strukturen, Glaubenssätze und Grenzen auf den Prüfstand zu stellen und Dir gnadenloses und ehrliches Feedback einzuholen, nur dann bist Du hier richtig. Nicht nur Dirk als erfolgreichster Verkaufstrainer Europas wird Dir mit all seinem Fachwissen und seinen Business-Kontakten zur Seite stehen, sondern auch:

**LISA GÖPPERT**  
Powerfrau und Geschäftsführerin des Bestseller Verlags und von My Best Concept, Dirks weibliches Pendant mit Blick für das große Ganze.

Nur wer groß denkt, umsetzt und abliefert, wird sich hier wohlfühlen. Nicht das Vorhaben zählt, sondern Ergebnisse. Dieses Netzwerk an Umsetzern wird ab sofort zu Deinem neuen Umfeld. Es gilt: Nach dem Sieg ist vor dem nächsten Ziel. Mit Deiner Buchung beginnt die mindestens einjährige Reise, bei der Du Dich fragen wirst, warum Du all die Jahre in der Mittelmäßigkeit verschwendet hast.



### BIST DU BEREIT FÜR EIN LEBEN AUF DER ÜBERHOLSPUR?

Wenn ja, sprich mit Deinem Sales Coach und bewirb Dich noch heute für die Jetstream Membership.  
[www.bestseller-verlag.com/jetstream-membership](http://www.bestseller-verlag.com/jetstream-membership)

## Das sagen unsere Teilnehmer



**ARNO BARTHELMES**  
ZELLA-MEHLIS GMBH

Dieses Jahr als Jetstream Member ist Druckbetankung und fachlicher Input per excellence, die Du mit 25 Jahren Erfahrung gleichsetzen kannst. Ein riesiges, geballtes Potenzial an Wissen und Erfahrungen aus allen Branchen ergibt ein unbezahlbares Momentum. Jeder, wirklich jeder, der bis jetzt diese Membership von Dirk Kreuter durchlaufen hat, ist nach nur einem Jahr mit einer Umsatzexplosion mit seinem zeitgemäßen und überarbeiteten Businessmodell durchgestartet.



**KAROLINA FRIEDRICH**  
GLÜCKLICHE KUNDEN GMBH

Mein Weg: Vertriebsoffensive - Seminare - Mentoring - Jetstream Member, und das in weniger als 24 Monaten. Das ist die höchste Stufe zum Erfolg! Sie bietet mir ein gewaltiges Wissen und starkes Netzwerk. Wir Jetstreamer bringen uns mit unserem erfolgreichen Mindset und unseren Kontakten gegenseitig auf's nächste Level. Die Nähe zu Dirk mit seinem Erfahrungsschatz und seinen Kontakten bietet mir die Abkürzung zu meinem Erfolg, den ich mir vorher nicht erträumt habe!



**SERKAN BASIN**  
CEO, NSB POLYMERS GMBH

Was hat mir das Jetstream Membership bis jetzt gebracht? Es ist ganz einfach. Ich habe gelernt, was exponentielles Wachstum ist. Das erlebe ich aktuell in vollen Zügen. Was das bedeutet? Vor allem der Austausch mit anderen Jetstream Members, hat mir eine enorm wichtige Sache gezeigt: Mir sind Probleme oder Herausforderungen klar geworden, von denen ich früher noch nicht mal dachte, dass sie existieren. Und ich bedanke mich bei allen ganz herzlich dafür! Für alle, die sich für die Jetstream Membership interessieren: Ich muss ganz ehrlich sagen, es gibt nicht die Frage, OB man mit der Jetstream Membership von Dirk Kreuter anfängt. Es gibt nur die Frage, WANN man damit anfängt.



**TANJA RIEMANN**  
GESCHÄFTSFÜHRERIN, HEJ!ROCKIT GMBH & CO KG

Das Jetstream Programm hat mich in eine andere Sphäre katapultiert. Als Persönlichkeit und Führungskraft bin ich extrem gereift. Ich trete heute ganz anders auf und habe mir somit auch extrem viel Respekt unter meinen Kunden geschaffen. Dadurch habe ich jetzt schon nach 8 Monaten den Umsatz vom letzten Jahr drin. Mein Business und mein Umsatz hat sich extrem beschleunigt und ich bin unheimlich dankbar für dieses Programm und kann es nur jedem empfehlen, um aufs nächste Level zu kommen. Der Austausch mit den anderen Jetstream Members, das Feedback und der Input von Dirk und dem ganzen Dirk Kreuter Team ist sensationell und ich kann mir nichts Besseres vorstellen. Ich würde es jederzeit wieder buchen.

# JETZT ANMELDEN!

(Die Abgabe erfolgt ausschließlich an Unternehmer, Kaufleute und Freiberufler) Sende Dein Formular per E-Mail an [info@bestseller-verlag.com](mailto:info@bestseller-verlag.com) oder per Telefax an 0234 | 96 29 05 19

NAME

STRASSE

HAUSNUMMER

FIRMA

POSTLEITZAHL

ORT

E-MAIL

## WÄHLE HIER DEINE TICKET - KATEGORIE:

TELEFON

**Klassik**

- Seminarteilnahme
- Seminarunterlagen
- Verpflegung während des Seminars
- Networking-Abendessen an einem der Seminartage

POSITION IM UNTERNEHMEN

ANZAHL TICKETS

**Executive**

- **Zusätzlich zu den Klassik-Leistungen:**
- Bessere Sitzplätze in Bühnennähe, direkt hinter der VIP-Kategorie
- **ZUSATZINVESTITION JE TEILNEHMER € 297,00**

WEITERE TEILNEHMER? NENNE UNS GERNE HIER DIE NAMEN

Ja, ich nehme am „Umsatz Extrem“-Seminar teil und buche verbindlich für meine Kollegen, Geschäftspartner, Freunde und mich **Tickets für das 4-Tages-Seminar mit Dirk Kreuter zu je € 4.990,00**

**VIP**

- **Zusätzlich zu den Klassik-Leistungen:**
- Teilnehmerunterlagen mit VIP-Geschenken
- Allerbeste Plätze in den ersten Reihen
- Drei gemeinsame Mittagessen mit allen VIPs und Dirk Kreuter
- **ZUSATZINVESTITION JE TEILNEHMER € 997,00**

ORT

DATUM

**JETSTREAM  
ONLY**

**Zusätzlich zu den VIP-Leistungen im Rahmen des Jetstream Memberships:**

- Fast Check-In
- Direkter Sitzplatz an der Bühne
- Persönlicher Ansprechpartner für Deine Anliegen während des Seminars

UNTERSCHRIFT

Die angegebenen Preise verstehen sich zuzüglich des jeweils geltenden Mehrwertsteuersatzes und beinhalten die Veranstaltungsteilnahme, Veranstaltungsunterlagen sowie Verpflegung während der Veranstaltung. Übernachtungen und Abendessen sind nicht im Preis enthalten (sofern nicht explizit angegeben) und vom Teilnehmer gegebenenfalls selbstständig zu tragen. Der Gesamtbetrag wird unmittelbar bei Buchung fällig. Die Buchung erfolgt verbindlich. Auf Stornierung einer Buchung besteht kein Anspruch. Buchungen sind jedoch übertragbar, so dass vom Teilnehmer ein Ersatzteilnehmer gestellt werden kann. Voraussetzung für eine Übertragung der Buchung auf einen Ersatzteilnehmer ist die vollständige Bezahlung der gebuchten Veranstaltung durch den Ersatzteilnehmer im Vorhinein. Eine Erstattung des Buchungspreises an den Erstteilnehmer erfolgt erst nach vollständig erledigter Bezahlung durch den Ersatzteilnehmer. BV Bestseller Verlag ist berechtigt im Einzelfall einem einmaligen Umbuchungswunsch des Kunden bis höchstens 4 Wochen vor dem ausgewählten Seminartermin stattzugeben. In diesem Fall fällt eine Bearbeitungs- bzw. Tagungspauschale in Höhe von 600,00 EUR zzgl MwSt an. Innerhalb der 4 Wochen vor einem verbindlich gebuchten Seminartermin ist eine Umbuchung nicht mehr möglich. Es gelten ergänzend die Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB) der BV Bestseller Verlag GmbH, abrufbar unter der URL [www.bestseller-verlag.com/agb](http://www.bestseller-verlag.com/agb) oder per E-Mail anzufordern unter [info@bestseller-verlag.com](mailto:info@bestseller-verlag.com).

Bestseller  
VERLAG

Dirk  
KREUTER

BV Bestseller Verlag GmbH  
Universitätsstraße 60  
44789 Bochum

[info@bestseller-verlag.com](mailto:info@bestseller-verlag.com)  
[www.bestseller-verlag.com](http://www.bestseller-verlag.com)  
Geschäftsführerin: Lisa Göppert

Telefon:  
(+49) 234 | 96 29 05 25

Telefax:  
(+49) 234 | 96 29 05 19